

## 健康セミナー

11月6日に、山鹿市の『THCボディメンテナンス』代表の山部剛さんをお招きし、健康セミナーを講義していただきました。

山部さんは理学療法士の資格をお持ちで、現在は筋膜リリースを中心に体の不調を治してください。体の内側から健康になるために必要な事、今日から始められる事、さらに、日頃ちょっとした時間で出来るストレッチも教えていただきました。

誰でもすぐ出来る『ある事』をするとたった3か月で肌や体に良い変化が起こってくるそうです。実際に変化が起こった方の写真を見せていただき、とても驚きました。

私自身、腰痛や頭痛が悩みののですが、今回のセミナーで学んだことを毎日少しずつ実践していき、体の内側から綺麗に、健康に保てるようにしていきたいと思います。

『ある事』が気になった方、健康について詳しく聞きたい方、頭痛や慢性的な痛みのある方など、体の不調が気になる方は是非ご相談されてみてはいかがでしょうか。

色々な施術方法で体の悩みを改善してください。自分に合った健康情報を教えてください。妊活サポートや産後のケアも行っております。

施術は自宅の他、平山温泉の華の番台内でも施術していただけますので、華の番台に立ち寄った方、是非施術を受けてみてください。(前田)



■ ボディメンテナンスTHC本店  
TEL: 090-2480-8485

■ 華の番台  
TEL: 0968-44-0887

Facebook



Instagram



## 大津にフレンチレストランがOPEN ~キュージーヌテロワール ヒサ~

2020年10月10日に「キュージーヌテロワール ヒサ」が開店いたしました。

「美味しいものを健康的に」をコンセプトにしている、新しいスタイルのフレンチレストランです。大津・阿蘇・菊池の綺麗な水で育った高品質な食材の中から、希少価値が高い野菜を厳選し、提供されています。

私も先日、食べに伺いました。その時のメイン料理は「五木村鹿肉と氷川町水の子蓮根ハンバーグ」です(写真参照)。鹿肉と蓮根の触感が相性良く、それを春菊とカシスのソースで仕上げられており、とても美味しくいただきました。周りに添えられてある野菜も有機・無農薬野菜で、しいたけ嫌いの私でも美味しく食べられた事に私自身も驚きを隠せませんでした。

シェフとスーシェフがどちらもソムリエという事もあり、料理に合う美味しいワインも提供されております。感染症対策も万全で、テーブル毎にパーテーションでしっかり区切られています。是非、皆様も美味しい料理を堪能しに、一度足を運ばれてみてはいかがでしょうか。(園田)

### ■ 「キュージーヌテロワール ヒサ」

住所: 菊池郡大津町大津1104ピア・パレスみいけ1F館内  
電話番号: 096-293-2880

営業時間  
ランチ 11:30~14:30 (14:00 OS)  
ディナー18:00~22:00 (21:30 OS)



LUNCHMENU 日替わりランチ ¥1,500  
DINNERMENU コース料理 ¥4,000~  
(¥4,000、¥5,000は当日可。¥7,000~要予約)  
A LA CARTE 1品~でも楽しめます。

# 絆 KIZUNA

C&Aグループ ニュースレター 2021/vol.36

税理士法人 C&A  
株式会社 C&A  
株式会社 C&A会計

〒860-0073 熊本市西区島崎2丁目24-6  
TEL: 096 (274) 1201  
FAX: 096 (325) 1211

謹賀新年

2021



謹んで新年のお祝いを申し上げます。

一昨年末に武漢から発生したコロナウイルスは世界中に蔓延し、世界中で6300万人が感染し、痛ましいことに146万人が亡くなりました。

顧問先様におかれましては令和二年という年は、非常に厳しい一年だったことと心中お察し申し上げます。弊社でも社員一丸となって、融資や補助金・助成金などのご支援に走り回りましたが、それでもなお多くの会社様が手探りで不安な道を歩まれていることと思います。

令和三年は、このような状況下でこそ『絆』の力が試されるのではと感じております。弊社も一丸となってこれまで以上に顧問先様との絆を大切に、精一杯ご支援させていただき所存です。

本年もC&Aグループを何卒よろしく願い申し上げます。

C&Aグループ代表 高濱 三喜夫

## 「何のこと?…」

部屋を掃除した、整理もしてみた。  
そうすると、時間だけが経っていて進んでいない。  
そうです……アルバムや手紙、ハガキ、日記を真剣に見たり、読んだりしていたからです。  
こんな表情、こんな考え方等等……ディスカバージャパン! (知っている人は知っている)  
自分なりの年表を見てみると……である。  
歳だけは確実にとって、成長が……。  
個性と特性はこれまでゆっくりと形成されてきたものであり、誰かの力を借りる事も、必要である。と、長い人生、楽しんだもの勝ち。人が笑ってほしいときに笑いません。自分が笑いたいから、笑います。

(川田)

川田の  
つぶやき



## 『利益』と『キャッシュ』は同じではない！

利益は売上から各種の経費を差し引いて計算されるもので、損益計算書をみれば利益は記載されています。

一方でキャッシュ（現金預金）については損益計算書をみても記載されていませんし、貸借対照表をみても決算日時点でのキャッシュの残高はわかりませんが、利益のように儲かったのかそうでないのか（キャッシュが増えたのか減ったのか）ということが一目ではわかりません。

そこで、**キャッシュの流れを見るのに役立つのがキャッシュフロー計算書**です。キャッシュフロー計算書とは会社の資金の状況を表す、すなわち「1年間に会社がどのくらいのお金を稼いで、どのくらいのお金を使って、結果的にお金はいくらになったのか」がわかる財務諸表なのです。

### キャッシュフロー計算書

#### I. 営業活動によるキャッシュフロー

##### キャッシュの増減

・税引前当期純利益	1,000	利益の分はキャッシュが増える
・減価償却費	500	経費だがキャッシュは減らない
・売上債権の減少額	300	売掛金が減ったら回収ができキャッシュが増える
・棚卸資産の増加額	-1,000	棚卸が増えたらキャッシュが減る
・仕入債務の増加額	200	買掛金が増えたらキャッシュは減らない
	① 1,000	営業活動によるキャッシュの増減

#### II. 投資活動によるキャッシュフロー

・固定資産の売却	1,000	固定資産を売却したらキャッシュは増える
・有価証券の購入	-500	有価証券を購入したらキャッシュは減る
	② 500	投資活動によるキャッシュの増減

#### III. 財務活動によるキャッシュフロー

・借入金の返済	-1,000	借入金の返済をしたらキャッシュは減る
	③ -1,000	財務活動によるキャッシュの増減

IV. 現金及び現金同等物の増減額  
(① + ② + ③) ④ 500

V. 現金及び現金同等物の期首残高 ⑤ 1,000

VI. 現金及び現金同等物の期末残高  
(④ + ⑤) 1,500

上記のキャッシュフロー計算書を見ると『利益』=『キャッシュ』ではないことがわかんと思います。

ですから、利益が出て儲かっているはずなのに資金繰りは苦しいとなることが起こり得るのです。

(首藤)

## 新サービス『社員キャリア研修』のご案内

令和2年は、経営者様におかれましては非常に厳しい一年だったことと存じます。今後も未曾有の状況が続くことが予想される中、まずはキャッシュの確保と固定費の削減が最優先事項ですが、長期的な目線ではこれまで以上に社員の協力が必要になってくるのではないかと考えております。

弊社では以前より、社員が自主的に会社に貢献してもらうために何かしらご支援ができないかと模索していましたが、このたび新しい試みとして『社員キャリア研修』のプログラムをご提供できる運びとなりました。

### ■ 『社員キャリア研修』の内容

社員は何を考えているのでしょうか？ もしくは、自分の業務にどれくらい満足しているのでしょうか？

実は、仕事への満足度は『興味』・『能力』・『価値観』の三つの基準により、ある程度判断できるといわれています。本研修では、この三つの判断基準を見つめるワークショップを通して、社員自身の自己理解を深め、社員同士の相互理解、コミュニケーションの促進へとつなげていきます。

また、経営幹部層においても自身のキャリアを棚卸する貴重な機会としてご好評いただいております。基本的には単発の研修プログラムですが、その後、社員の特性研修や社員面談へと移行し長期的なサポートも可能です。

### ■ 『社員キャリア研修』の5つの特徴

1. 座学で一方的に学ぶのではなく、ワークショップを主体とした受講者参加型の研修です。
2. 社歴や役職に縛られない、社員同士のコミュニケーションが活性化するような仕組みを取り入れています。
3. 社員の強みや弱みを把握することで、的確な生産性の向上を図ることができます。
4. 社員がどういうことを考えて仕事をしているか、興味の方向性や価値基準を知ることができます。
5. 社長も受講生の一員として参加していただくことで、社員と社長の立場の差による溝がなくなり、共通の目線が自然に作られていきます。

詳細に関しては弊社のホームページにも掲載しております。質問等ございましたら遠慮なく担当者、もしくは弊社（担当：高濱なずな）までお尋ねください。

(高濱なずな)

## 新型コロナウイルス感染症の影響による国民年金保険料の免除について

令和2年5月1日から新型コロナウイルス感染症の影響により国民年金保険料の納付が困難となった場合の臨時特例免除申請の受付手続きが開始されています。

この申請は新型コロナウイルス感染症により収入が減少等、一定の要件を満たした場合に国民年金保険料の免除・猶予ができるというものです。

### 1. 対象となる方

- ①令和2年2月以降に、新型コロナウイルス感染症の影響により収入が減少したこと。
- ②令和2年2月以降の所得等の状況から見て、当年中の所得の見込みが、現行の国民年金保険料の免除等に該当する水準になることが見込まれること。

### 2. 対象期間

令和2年2月分以降の国民年金保険料が対象  
 <猶予・免除>  
 令和元年度（令和2年2月～令和2年6月）  
 令和2年度（令和2年7月～令和3年6月）

### 3. 所得基準

全額免除・納付猶予	(扶養親族等の数+1) × 35万円+22万円
4分の3免除	78万円+扶養親族等控除額+社会保険料控除額等
半額免除	118万円+扶養親族等控除額+社会保険料控除額等
4分の1免除	158万円+扶養親族等控除額+社会保険料控除額等

※免除区分については、本人・配偶者・世帯主の所得がいずれも計算した金額以下になる事。  
 ※納付猶予については、20歳以上50歳未満の方で、本人・配偶者の所得がいずれも計算した金額以下になる事。

### 4. 申請に必要な書類

- ①国民年金保険料免除・納付猶予申請書
- ②所得の申立書
- ③マイナンバーによる郵送申請の場合は本人確認書類

### 5. 申請先

住民登録をしている市（区）役所、町村役場。又は年金事務所

### 6. 注意点

猶予・納付免除申請をすることで、将来受け取る老齢基礎年金の受給金額は減額されます。  
 (免除の場合、追納可能) ただし、受給資格期間にはカウントされません。

詳しくは各担当までお問い合わせください。

(畑島)

## 固定資産税の減免措置

令和2年は新型コロナが流行し、法人及び個人に対し持続化給付金や雇用調整助成金等様々な給付がなされましたが、この措置は令和3年から令和4年にかけて支払が発生する固定資産税の支払を半額もしくは全額免除する制度となります。この制度の適用条件等は次の通りです。

### ○ 適用対象者

#### ・ 中小事業者等である個人及び法人

※ただし、常時使用する従業員が1,000人を超える個人や資本金が1億円を超える法人等一定の個人及び法人については対象外。

### ○ 適用条件

#### ・ 令和2年2月～10月までの任意の3ヶ月間の連続する事業収入の合計額が前年の同期間と比べて減少していること

※対象期間例：令和2年5月～7月の事業収入の合計額と令和1年5月～7月の事業収入の合計額

### ○ 軽減対象資産

#### ・ 事業用家屋及び事業用の償却資産

### ○ 軽減率

- ・ 3か月間の売上高の減少率が50%以上の場合 → 全額免除
- ・ 3か月間の売上高の減少率が30%以上50%未満の場合 → 50%免除

### ○ 申告方法

・ 対象資産が所在する各地方自治体が定める申告書様式に必要事項を記載し、認定経営革新等支援機関等から発行してもらった確認書を併せて提出します。

### ○ 申告期限

・ 令和3年(2021年)1月31日

### ○ 申告先

・ 固定資産税を納付する市町村

もし、この制度の対象事業者に該当しそうで、まだ申告がお済でない方は担当者又は弊社にご相談ください。

(下田)

## コロナ時代を生き抜くための、経費削減サービス「コストドック」のご案内

2020年2月にコロナウイルスが発生してから、約1年が経とうとしています。当初の楽観的な予測とは裏腹に状況は悪化の一途をたどっています。

そんな中、多くの会社様が売上減少という影響を受けながらも会社を継続させるために日々、努力されていらっしゃる姿には頭が下がる思いです。

私たちも資金調達や補助金、助成金の獲得支援を行わせていただいておりますが、コロナの影響が長引くにつれ、徐々に資金が減少している会社が多いのも事実です。

収入が増える見通しがつきにくい状況の中、少しでも支出を抑えることが会社の資金を減らさない一つの方法であると考えます。

そこで、当社では「コストドック」と銘打って経費削減サービスをスタートしていくことにいたしました。流れは以下の通りとなります。

### ■ 経費削減サービス（コストドック）の流れ

- ① 総勘定元帳よりコスト削減の可能性が高い経費を抽出
- ② 概算の削減見込額の算出
- ③ 実際の支払い明細等の資料収集
- ④ 最終的な削減可能額の提示
- ⑤ 各種契約締結により新料金での運用スタート

業種によっては年間、数十万～数百万のコスト削減も可能になります。実際の簡易分析レポートは下記のような形で出てきます。この会社様は製造業ですが年間120万円の削減見込ができるという診断となっています。10年で考えると1,200万円ですので、馬鹿にはできません。

簡易分析レポート		COST DOCK			
<p>元帳をもとに、削減の可能性がある項目をピックアップさせて頂きました。                      貴社でお勧めの分析項目は以下でございます。                      尚、実際の簡易試算分析の際は追加でヒアリング及び資料を頂くことをご承知おき下さい。</p>					
	高圧電力	ETC	携帯	固定電話・ネット	合計
現在のお支払い金額 (円)	9,914,370	377,009	446,328	319,944	11,178,601
弊社で削減が可能な場合の平均概算削減率 (%)	10%	15%	30%	15%	-
上記削減率で削減した場合の削減金額 (円)	991,437	56,551	133,898	47,991	1,254,067
GP適正金額 (円)	8,922,933	320,458	312,430	271,953	9,924,534

<注意事項>  
 本資料の削減率及び金額等につきましては、あくまで分析前の想定値でございます。  
 コスト削減の可否及び、より正確なコスト削減金額の算出には資料を頂き弊社で簡易試算が必要であることをご承知おき下さい。

※上記価格は年間換算しております

Produce by GP

今回、ご案内する経費削減サービスに関する手数料等の会社側の費用負担はありませんのでお気軽にご相談ください。こちらからも経費削減余地があると思ったらご提案させていただきます。

この2年は生き残りをかけた戦いになると私は思っています。私たちも少しでもお役に立てるように日々、努力していきたいと思っております。

本年も宜しくお願いいたします。

(高濱 亮)

## 農業ビジネスの現状と未来

令和2年11月12日、13日に中小企業大学校で行われた『農業ビジネスの現状と未来』の講義に参加してきました。

農業大国熊本で、弊社にも農業の顧問先様がいらっしゃるということ、自身も少しだけ農業に携わっているということで今回参加させて頂きました。

初日の半日に農学博士の甲斐諭氏より、コロナ禍が経済と食品産業に与えた影響を具体的な数値を用いて説明いただき、IT化の進んでいる事例や海外での事例も紹介されました。

その後、農業コンサルタントの(株)農テラス代表山下弘幸氏の講義では、自身の経験による講義内容で、自分も農家だったから言えるということで、「農家は勝手に野菜を作っている。品質がいいものとかお願いされていないのに高品質なものを目指して作っている」など、えー！！と思ったけど、確かに……。

農家の都合で、お願いされていないのに作っているから、箱代も出ないと言われるほど安い単価になる場合もある。これからは、ダイレクト販売を目指して下さいと、出口を探して作る。それはベストです。

そして、これからの農業は、勘にたよった栽培方法ではなく、きちんと何のためにいつどのタイミングで、どれほどの量を与えるのか、しかも効率よくということを考えて農作業をやらなければならない。

「そげゃんといわれてもー」って感じになった方もたくさんおられると思いますが（私もその一人です）、成功するためには、気づいて、決めて、やって、続ける。これをいかに早くやるかってことです。

原価計算はもちろんのこと、SWOT分析も必要で、自社の強み・弱み・チャンス・脅威も考えていかなければならない。農業だからといって特別ではない。

それともうひとつ、農業をやるからといって必ずしも農業学校に行く必要はない。農業は実践で先代から教えてもらえる、だから、これからは、ビジネスが学べる経済系、IT化を進めるために工業系の大学に進むのもいいとのことでした。

前半の農学博士は、これからは、才色兼備から菜食健便へ……日本のおいしい野菜をたくさん食べましょうと。

おいしい野菜や果物がたくさん出来るのに食品自給率が低い日本のために、農業に携わるみなさん一緒に頑張りましょう！

当事務所では将軍の日を行っております。企業理念、SWOT分析、計画を1日かけて行います。詳しいことは担当者までお尋ねください。

(中村)

